

(ドイツの小売業17社の売上高に占める 国外事業の割合)

松田 恭子

まつだ・きょうこ●日本能率協会総合研究所で公共系地域計画コン Profile サルタントとして10年間勤務後、東京農業大学国際食糧情報学科助 手を経て農業コンサルタントとして独立。実需者と生産者の連携の仕 組みづくりや産地ブランド戦略を支援している。日本政策を融公庫農業経営上級アドバイザー試験合格者。 ㈱結アソシエイト代表取締役。

デロイト トーマツ コンサルティング合同会社が発表した 「世界の小売業ランキング 2017」によれば、上位 250 社 の総小売売上高合計は4兆3.100億米ドル、平均小売売 上高は 172 億米ドル、2010 ~ 2015 年度における小売 売上高の年平均成長率は5.0%となった。250社のランキ ングのうち、トップ3はウォルマート、コストコ、コロー ガーで昨年と変わっていないが、アマゾンが調査開始以来、 初のトップ 10 入りを果たした。2010~2015 年度にお ける同社の年平均成長率は20.8%と抜きんでている。

アマゾンが公表している「年次報告書」(表 1) をもとに 売上高の推移を主要地域別に見ると、同社の本拠地米国で は2016年に903億ドルと6年前に比べ4.8倍に成長 している。なかでも米国での最近 1~2年の売上高の伸び は、企業などにデータの保存や分析などの機能を提供する クラウド事業「アマゾン・ウェブ・サービス(以下、 AWS) | に支えられており、年率50%以上の成長を占め る AWS が売上高の 12%を占めている。実にアマゾン全 体の営業利益 41 億 8,600 万ドルの 74%を AWS が稼ぎ 出している。もっとも、AWSの売上高の8割以上は北米 で発生しており、米国以外の国での売上高のほとんどは一 般消費者を対象とした商品やサービスの販売によるものだ。

次にドイツと日本の売上高の推移を見ると、2014年前 後には前年比の伸び率が鈍化したものの、2016年に再度 大幅な増加に転じていることがわかる。要因の一つとして

考えられるのは、日本とドイツにおける会員サービスの優

表1:アマゾンの主要地域別売上高の推移

国名	2010年	2011年	2012年	2013年	2014年	2015年	2016年			
米国	18,707	26,705 (143%)	34,813 (130%)	43,959 (126%)	54,717 (124%)	70,537 (129%)	90,349 (128%)			
ドイツ	5,296	7,230 (137%)	8,732 (121%)	10,535 (121%)	11,919 (113%)	11,816 (99%)	14,148 (120%)			
日本	5,025 —	6,576 (131%)	7,800 (119%)	7,639 (98%)	7,912 (104%)	8,264 (104%)	10,797 (131%)			
英国	3,929	5,348 (136%)	6,478 (121%)	7,291 (113%)	8,341 (114%)	9,033 (108%)	9,547 (106%)			
14 T T T T T T T T T T T T T T T T T T T										

※括弧内の数字は前年比の伸び率

(百万米ドル)

遇による積極的な囲い込み戦略だ。アマゾンは、「プライム 会員しに対する年会費を商品の迅速な発送や配送料の無料 化、映画・ドラマの無料視聴などの特典内容によって国別に 異なる設定をしている。2016年時点で特典が最も手厚い のは米国、ドイツ、日本、英国であり、それ以外の国ではビデ オ、音楽、電子書籍についてサービス特典はない。他方、年 会費は米国で 99 米ドル(約1万円)、英国では 79 ポンド (約1万700円)だが、ドイツでは49ユーロ(約5.600 円)、日本では3,900円とリーズナブルになっている。

さらに、アマゾンの売上高を人口1人当たりで見ると、 日本は年間85ドル/人とドイツに比べて非常に低い(表 2)。これは人口 1,000 人当たりの小売店事業所数が、ド イツの4店舗に対して日本では9店舗とかなり密集してい ることが理由の一つとして考えられる。

ドイツでは大手小売業者トップ 5 社が食料品小売市場の 売上高の 65%を占めるなど寡占化が進んでいる。日本に 比べて低密度で展開するドイツの寡占小売企業は、自らの 成長を国外に向けている。「世界の小売業ランキング 2017」の上位 250 社に含まれる企業で比べると、ドイ ツ企業 17 社の国外事業の割合は 47.0% であるのに対し、 日本の30社の国外事業の割合は売上高の10.4%に過ぎ ない。人口規模の違いがあるとはいえ、全世界に8.000 ~ 9.000 店舗を展開するディスカウントストア業態を2 企業も輩出するドイツの「経営システムの輸出」には、今 後の成長を考えるうえで見習うべき点がある。

表2:アマゾンの人口1人当たりの売上高の推移(米ドル/人)

国名	2010年	2011年	2012年	2013年	2014年	2015年	2016年
米国	60	86	111	139	171	219	279
ドイツ	65	90	108	130	147	144	171
日本	39	51	61	60	62	65	85
英国	63	85	102	114	129	139	146